



Συμβουλές Internet Marketing

Χαίρεται, ονομάζομαι Κυριακίδης Πάυλος, είμαι Internet Marketer και ειδικεύομαι στις πωλήσεις μέσω διαδικτύου, συγκεκριμένα Facebook & Instagram. Έχω βοηθήσει εκατοντάδες επιχειρήσεις να ανεβάσουν τις πωλήσεις τους μέσα από τις διαφημίσεις στα Social Media.

Κάτι το οποίο πραγματοποιείται μέσα από τα προγράμματα στρατηγικής marketing που χρησιμοποιώ, όπως [Social Media Marketing](#) και του προγράμματος [Ασταμάτητης Ροής Νέων Πελατών](#) είναι ότι ο επιχειρηματίας μπορεί να έχει ασταμάτητα νέο υποψήφιο πελατολόγιο, το οποίο ενδιαφέρεται για τα προϊόντα ή τις υπηρεσίες του.

Οι συμβουλές που θα βρείτε παρακάτω, θα σας βοηθήσουν να έχετε άμεσα καλύτερα αποτελέσματα στον τρόπο με τον οποίο ψάχνετε για πελάτες μέσα από το Facebook & Instagram εάν και εφόσον τις ακολουθήσετε σωστά.

Εάν δεν τις χρησιμοποιείς και δραστηριοποιήσε στο διαδίκτυο, είναι σχεδόν βέβαια, με μαθηματική ακρίβεια, ότι δεν θα έχεις καθόλου κέρδος (στις περισσότερες περιπτώσεις ίσως θα μπαίνεις και μέσα).


Εάν τις ακολουθήσεις, θα έχεις καλύτερα αποτελέσματα σε λιγότερο χρόνο, χωρίς να πετάς τα λεφτά σου άσκοπα στο internet.

Χρησιμοποίησε τις συμβουλές αυτές και στείλε μου προσωπικό μήνυμα με τα αποτελέσματα σου.

Paul Kiriakidis

Τι ΔΕΝ πρέπει να κάνετε ΠΟΤΕ

Αποφύγετε τα παρακάτω:

 Internet Marketing Expert - Paul Kiriakidis
14 Αύγουστος στις 8:19 μ.μ. · 🌐

- ✓ Πώς και τι πουλάμε μέσα από το Internet.
- ✓ Γιατί Δεν πρέπει Ποτέ να διαφημίζεις πρώτο το site ή τη σελίδα σου στο Facebook & Instagram.
- ✓ Ποια είναι η μέθοδος που έχει 100% αποτέλεσμα στην εύρεση πελατολογίου.
- ✓ Πώς μπορείς να βρεις ΑΜΕΣΑ πελάτες από τα social media.
- ✓ Ποιοι είναι οι σωστοί τρόποι εκκίνησης και ποια είναι τα βήματα που πρέπει να ακολουθήσεις χωρίς απαραίτητα να έχεις τεχνικές γνώσεις.

Κάνοντας κλικ στη φωτογραφία θα λάβετε στο email σας τη θεματολογία του σεμιναρίου και αναλυτικές πληροφορίες.



1 Μην διαφημίζετε ποτέ πρώτα την επιχείρησή σας ή το eshop. Όσο και αν σας φαίνεται περιεργό, από τη συνολική απήχηση που έχει η καμπάνια σας μόνο το 1% θα αγοράσει εκείνη τη στιγμή.

2 Το Facebook & Instagram είναι πλατφόρμες που βρίσκονται οι πελάτες σας αλλά δεν είναι εκεί για να αγοράσουν. Μην προωθείτε διαφημίσεις με άμεση προβολή των προϊόντων σας.

3 Ποτέ μην φτιάχνετε διαφήμιση με την επιλογή γρήγορη δημιουργία. Χάνετε πάρα πολλές επιλογές και ρυθμίσεις με τις οποίες μπορείτε να έχετε καλύτερα αποτελέσματα στόχευσης.

4 Πείτε τους τι τους προσφέρετε και πόσο χρήσιμο τους είναι και όχι πόσο θα πληρώσουν.

5 Πάντα η πρώτη πρόταση πρέπει να τραβάει την προσοχή τους. Θέλουμε να διαβάσει το κείμενο μας και όχι να το προσπεράσει.

6 Η φωτογραφία δεν πρέπει να είναι το προϊόν σας αλλά κάτι σχετικό με αυτό, το οποίο τραβάει τα βλέμματα.

7 Είναι προτιμότερο να δημιουργείτε τη δική σας λίστα υποψήφιων καταναλωτών (πχ email, τηλέφωνο) παρά να πληρώνετε τα click που κάνουν οι καταναλωτές. Τα click χάνονται. Η λίστα ποτέ.

8 Πάντα πρέπει να απαντάτε στα σχόλια που γίνονται στις διαφημίσεις σας. Όσο περισσότερο engagement έχετε, τόσο περισσότερη προβολή σε περισσότερους καταναλωτές.

9 Στην κάθε διαφήμιση σας θα δίνετε το 100% του εαυτού σας. Απαγορεύονται οι τσαπατσουλές, καθώς επίσης και τα ορθογραφικά λάθη.

10 Τοποθετήστε σε εμφανές σημείο το url του website σας.

ΑΥΞΗΣΤΕ ΑΜΕΣΑ ΤΙΣ ΠΩΛΗΣΕΙΣ ΣΑΣ

Διαφημίστε σε μια πλατφόρμα (Facebook), η οποία είναι το καλύτερο μέσο εύρεσης νέων υποψήφιων καταναλωτών που υπάρχει.

Αλλά ας μιλήσουμε ειλικρινά. Αυτό το PDF δεν θα λύσει στο 100% το πρόβλημα το οποίο αντιμετωπίζετε στην επιχείρησή σας, διότι θα πρέπει κάποιος να σας εκπαιδεύσει για το πώς λειτουργούν όλα αυτά, αφού πρώτα τα έχει δοκιμάσει ο ίδιος.

Αλλά μην απογοητεύεσαι. Τώρα θα σου δείξω ποια είναι η λύση. Αυτό που έχουμε ετοιμάσει για να σε βοηθήσουμε είναι ένα Online Σεμινάριο Internet Marketing, στο οποίο θα δεις ακριβώς τι πρέπει να κάνεις, βήμα προς βήμα, για να έχεις άμεσα πωλήσεις από το διαδίκτυο. Τα αποτελέσματα είναι 100% σίγουρα, από τη στιγμή που θα ξεκινήσεις την εφαρμογή αυτών που θα μάθεις (άμεσα).

Μπορούμε να μιλήσουμε και προσωπικά μέσω τηλεφώνου. Με αυτό τον τρόπο θα δούμε ποια είναι τα προβλήματα που αντιμετωπίζει η επιχείρησή σου, τι κινήσεις έχεις κάνει στο παρελθόν και πώς θα τα ξεπεράσεις.

Γιατί το κάνω **αυτό**; Διότι είμαι σίγουρος ότι μπορούμε να συνεργαστούμε και να πάμε την επιχείρησή σου στο επόμενο επίπεδο.

Δείγματα Διαφημίσεων

Ο καλύτερος τρόπος για να σε βοηθήσω να έχεις άμεσα αποτελέσματα είναι ένα γρήγορο τηλεφώνημα, έτσι ώστε να δούμε και να αναλύσουμε τους τρόπους με τους οποίους μπορείς άμεσα να έχεις νέους πελάτες.

Κλείσε το ραντεβού σου ΕΔΩ - <https://paulkiriakidis.com/book-call/>

Internet Marketing Expert - Paul Kiriakidis
14 Αυγούστου στις 8:19 μ.μ. · 🌐

- ✓ Πώς και τι πουλάμε μέσα από το Internet.
- ✓ Γιατί Δεν πρέπει Ποτέ να διαφημίζεις πρώτο το site ή τη σελίδα σου στο Facebook & Instagram.
- ✓ Ποια είναι η μέθοδος που έχει 100% αποτέλεσμα στην εύρεση πελατολογίου.
- ✓ Πώς μπορείς να βρεις ΑΜΕΣΑ πελάτες από τα social media.
- ✓ Ποιοι είναι οι σωστοί τρόποι εκκίνησης και ποια είναι τα βήματα που πρέπει να ακολουθήσεις χωρίς απαραίτητα να έχεις τεχνικές γνώσεις.

Κάνοντας κλικ στη φωτογραφία θα λάβετε στο email σας τη θεματολογία του σεμιναρίου και αναλυτικές πληροφορίες.



? Ποια είναι η αιτία του άσθματος, της υπνικής άπνοιας, των χρόνιων παθήσεων και πώς αντιμετωπίζεται χωρίς την χρήση φαρμάκων και crap;
? Γιατί η εκπαίδευση της αναπνοής είναι η πρώτη προτεραιότητα για την ενίσχυση του ανοσοποιητικού ενηλίκων και παιδιών.

Πατώντας στη φωτογραφία θα λάβετε στο email σας όλες τις απαραίτητες πληροφορίες.



ΚΛΙΚΕΔΩ
Εκπαίδευση Αναπνοής & Αντιστροφή Χρόνιων Παθήσεων

404

78 σχόλια

Λήψη

Κλείσε το ραντεβού σου ΕΔΩ - <https://paulkiriakidis.com/book-call/>

PAUL KIRIAKIDIS

Δείγματα Διαφημίσεων

Ο καλύτερος τρόπος για να σε βοηθήσω να έχεις άμεσα αποτελέσματα είναι ένα γρήγορο τηλεφώνο, έτσι ώστε να δούμε και να αναλύσουμε τους τρόπους με τους οποίους μπορείς άμεσα να έχεις νέους πελάτες.

Κλείσε το ραντεβού σου ΕΔΩ - <https://paulkiriakidis.com/book-call/>

- 1 Η φωτογραφία πρέπει να τραβάει την προσοχή
- 2 Διαφημίζουμε πάντα την λύση που προσφέρουμε
- 3 Απαγορεύονται οι λέξεις προσφορά, δωρεάν, έκπτωση
- 4 Ζητάμε Call to Action - Στοιχεία καταναλωτή
- 5 Απαντάμε πάντα στα σχόλια αυτών που σχολιάζουν
- 6 Δεν κάνουμε με τίποτα ορθογραφικά λάθη

Θα χαρώ πολύ να απαντήσω σε όλες τις ερωτήσεις σου, το μόνο που έχεις να κάνεις είναι να προγραμματίσεις το τηλεφωνικό μας ραντεβού.

Κάνε κλικ ΕΔΩ



ACT GROUP
6 Δεκέμβριος 2019 · 🌐

- 👉 Μάθε πως μπορείς να εξοικονομήσεις ενέργεια στο σπίτι σου.
- 👉 Τι θα πρέπει να προσέξετε, έτσι ώστε να έχετε καλύτερο αποτέλεσμα μόνωσης.
- 👉 Πρακτικές συμβουλές επεμβάσεων για εξοικονόμηση ενέργειας.

Ονομάζομαι Τάσος Δάβαρης και θα χαρώ πολύ να σας δώσω όλες τις απαραίτητες συμβουλές για να εξοικονομήσετε όσο το δυνατόν περισσότερη ενέργεια.

Πατώντας κλικ στην φωτογραφία, θα λάβετε στο email σας όλες τις απαραίτητες πληροφορίες.

ΚΛΙΚ.ΕΔΩ

Μάθε πως να εξοικονομήσεις ενέργεια στο σπίτι σου

Μάθετε περισσότερα

👍👎👉 211

2 σχόλια

Κλείσε το ραντεβού σου ΕΔΩ - <https://paulkiriakidis.com/book-call/>

PAUL KIRIAKIDIS